



# Leitung Fundraising für nyendo gesucht

– ab sofort // in München // unbefristet // auf Teilzeitbasis –

Die „nyendo.lernen hand in hand gUG“ ist eine gemeinnützige Münchner Organisation, die es Schülerinnen und Schülern ermöglicht, unsere Welt auf unternehmerischem Wege fair, nachhaltig und selbstbewusst mitzugestalten. Unsere TeilnehmerInnen durchlaufen ein mehrjähriges, vielseitiges Entrepreneurship-Bildungsprogramm und arbeiten – gecoacht von erfahrenen Mentoren – in echten Schülerfirmen. Das daraus erwirtschaftete Geld kommt schließlich zu 100% Partnerschulen in Kenia zugute und ermöglicht dort nachhaltige Entwicklungsprojekte. Doch damit nicht genug: Über die gesamte Laufzeit des Programms vernetzt nyendo die jungen Menschen in Deutschland und Kenia virtuell wie real und ermöglicht so auch einen wertschätzenden kulturellen Austausch sowie ein gemeinsames Lernen auf Augenhöhe. Ein einmaliger, preisgekrönter Gesamtansatz! Mehr unter [www.nyendo-lernen.de](http://www.nyendo-lernen.de)

Getragen wird nyendo aktuell von hohem ehrenamtlichem Engagement sowie der Unterstützung einzelner Großförderer. Im Rahmen des laufenden strukturellen wie inhaltlichen Ausbaus der Organisation soll auch das Fundraising nun personell gestärkt und systematisch weiterentwickelt werden. Hierfür suchen wir Sie!

## Ihre wichtigsten Aufgaben

- Identifikation von und Beziehungsaufbau zu relevanten Stiftungen und öffentlichen Geldgebern sowie Verantwortung der nachfolgenden Antragsprozesse.
- Aufbau eines Alumni- / „Family-Member“-Programms zur Involvierung und Bindung von Ehemaligen und anderen interessierten Privatpersonen.
- Mitgestaltung einer regelmäßigen, effizienten Geldgeberkommunikation.
- Erste systematische Angebotskonzeption für Unternehmenskooperationen und neue Großspender.
- Strukturierung und Durchführung eines wiederkehrenden Fundraising-Reportings gegenüber der Geschäftsführung.

## Ihr Profil

- Sie haben eine hohe Affinität zu den Anliegen und Werten von nyendo: einem selbstbewussten Neudenken von Schulbildung in Kombination mit weltweitem Brückenbauen auf Augenhöhe.
- Sie sind einfallsreich, kreativ und bringen ein hohes Gespür mit für Fundraising-Chancen. Berufserfahrung in den o.g. Fundraising-Bereichen wäre wünschenswert.
- Sie besitzen ein hohes Maß an Durchsetzungsvermögen und haben erfolgreich eigenverantwortlich gearbeitet, schätzen aber auch ein partnerschaftliches Zusammenwirken mit Anderen.
- Sie verfügen über eine ausgeprägte Präsentations- sowie Kommunikationskompetenz auf allen hierarchischen Ebenen und vermitteln Ihre Anliegen professionell, verbindlich und authentisch.
- Sie haben Lust auf die Arbeit für eine noch recht junge soziale Organisation im Wachstumsprozess und sind sich der damit verbundenen typischen Chancen und Herausforderungen bewusst.
- Sie haben idealerweise Erfahrung mit – mindestens aber eine hohe Bereitschaft zur – Arbeit mit einer CRM-/Spendersoftware und modernen Collaboration Tools.

## Was wir bieten

- Einen Job mit Sinn: Fundraising für nyendo bedeutet, einen zentralen Beitrag zu leisten zur nachhaltigen Entwicklung von Gemeinschaften in Kenia und zur Verbreitung sozialen Unternehmertums unter deutschen Jugendlichen.
- Eine spannende Aufgabe mit enorm viel Gestaltungsspielraum und hoher Eigenverantwortung.
- Ein flexibles Teilzeit-Modell mit Ausrichtung auf zunächst ca. 12-18 Wochenstunden inklusive der Möglichkeit eines Stundenaufwuchses in Einklang mit dem angestrebten Organisationswachstum.
- Home-Office-Modell für die nötige Schreibtischarbeit bei gleichzeitig klar definierten persönlichen Abstimmungsrythmen in unserem familiären Team.
- Möglichkeiten zu interner Weiterbildung und regelmäßigem persönlichen Coaching.

Sie finden die Stelle interessant und erkennen sich im beschriebenen Profil wieder? Dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) per Mail in einem PDF-Dokument und mit dem Betreff „Fundraising-Leitung“ an unsere **Geschäftsführerin Irmgard Wutte**, [info@nyendo.de](mailto:info@nyendo.de). Bitte nennen Sie darin auch Ihren frühestmöglichen Einstiegstermin.